TO PARTON CAULT STOREST CL.

CONTENIDO

Capítulo I LA PSICOLOGIA EN LAS ACTIVIDADES LABORALES	1
(1) El hombre como ser social 2. Grupo social y masa 3. El vinculo social 4. Dinámica del grupo. (5.) La trasmisión de los sentimientos 6. Enfoques teóricos.	
Capítulo II.— TRABAJO Y PRODUCTIVIDAD	13
1. Naturaleza del trabajo 2. Trabajo y juego 3. Caracteres del trabajo 4. La voluntad para el trabajo 5. Incentivos y motivaciones 6. La doctrina del placer.	
Capítulo III.— LOS INCENTIVOS	25
1. Incentivos económicos: el tailorismo 2. El principio de las "primas" 3. El trabajo a destajo 4. La participación en las ganancias 5. Incentivos materiales 6. Incentivos sociales.	
Capítulo IV LAS MOTIVACIONES	37
 Insuficiencia de los incentivos económicos y materiales. Los experimentos de Elton Mayo 2. Concepto de "motivo" 3. Orden jerárquico de las motivaciones 4. La teoría de los instintos 5. Insuficiencia de la teoría de los instintos. 	
Capítulo V.— LA ACTITUD FRUSTRADA	49
 Concepto de frustración 2. Características de la frustración Efectos de la frustración 4. Examen de la frustración 5. Los tests caracterológicos 6. Los tests de ejecución: ergológicos. 	
Capítulo VI.— EL MANDO	
1. Concepto de mando 2. La actuación del jefe 3. Las correlaciones. 4. Las modalidades individuales 5. La disciplina.	

-	Capítulo VII LA PERSONALIDAD HUMANA	73
	(1) Concepto de personalidad 2. Personalidad y carácter 3. Formación de la personalidad 4. Herencia y ambiente 5. La formación de hábitos.	
	Capítulo VIII.— TIPOS DE PERSONALIDAD	85
	1. Las diferencias humanas. (2) La psicología aplicada y práctica 3. Concepto de "tipo" 4. Los tipos temperamentales: Galeno 5. "Ciclotímicos" y "esquizotímicos": Kretschmer 6. Introvertidos y extravertidos: Jung 7. Tipos en relación con los valores: Spranger 8) La caracterología descriptiva: Künkel.	
	Capítulo IX.— LA ATMOSFERA SOCIAL DE LA EMPRESA	99
	 Concepto de atmósfera social 2. La raíz de los conflictos 3. El conocimiento del "yo" ajeno 4. La percepción del prójimo Estilo personal de vida. 	
	Capítulo X AUTORIDAD Y OBEDIENCIA	111
	 Los momentos críticos de la empresa. La desobediencia: sus motivaciones. La ética social. El espíritu de colaboración. Egoísmo y altruismo. 	
	Capítulo XI.— LOS CONFLICTOS EMOCIONALES	123
	1. Enfrentamiento de voluntades 2. Simpatía y antipatía 3. La persuasión 4. El poder de la sugestión 5. La supervisión y el control.	
	Capítulo XII.— LAS SANCIONES	137
	1. Concepto de sanción 2. Diversas clases de sanciones 3. La sanción moral 4. Influencia de los elogios 5. Las amonestaciones y censuras 6. Diversidad de las amonestaciones.	
	Capítulo XIII.— LIDERES Y JEFES	151
	 Concepto de líder 2. Cabecillas y caudillos 3. Tipos de líderes 4. Ascendencia y prestigio 5. Azar y probabilidad 6. Las comunicaciones. 	
	Capítulo XIV.— LA PSICOLOGIA DEL JEFE	163
	1. Personalidad del jefe 2. Cualidades del jefe 3. La tipología del jefe 4. Funciones del jefe.	