

# Indice

## PREFACIO 13

### I. Tipos de Acuerdo y Desacuerdo 15

1. Análisis: sus alcances y propósitos 15
2. Desacuerdo en la creencia y desacuerdo en la actitud 15
3. Puntos de vista corrientes 21
4. El carácter dual de las discrepancias éticas 23

### II. Definiciones Modelo 31

1. Paralelos entre los juicios éticos y los imperativos 31
2. Factores que hacen que la Etica esté abierta al razonamiento y a la investigación 36
3. Flexibilidad lingüística 41
4. Resumen 44

### III. Algunos Aspectos Pragmáticos del Significado 46

1. La importancia que posee el estudio del lenguaje 46
2. Ejemplos de significado emotivo 46
3. Dificultad que ofrece la clarificación de un sentido pragmático del significado 50
4. Propiedades disposicionales 53
5. El significado concebido como una propiedad disposicional de las palabras 59
6. Diferencia específica del significado emotivo 63
7. Significado descriptivo; reglas lingüísticas 66
8. Interrelaciones entre tipos distintos de significado; metáfora 73
9. Otros tipos de significado; significado emotivo dependiente e independiente 77
10. Resumen 80

### IV. Primer Esquema de Análisis 83

1. Aspectos emotivos de "bueno" 83
2. La flexibilidad lingüística y el significado emotivo dependiente 86
3. El rasgo característico del primer esquema de análisis: restricción rigurosa del significado descriptivo de los términos éticos 89
4. Algunas ambigüedades notables 95
5. Posibles malos entendidos 100
6. Naturalismo y no-naturalismo 105

### V. Primer Esquema: Método 109

1. El apoyo de los juicios éticos mediante razones 109
2. Ejemplos que ilustran el *modus operandi* de tales razones 111
3. Paralelismo entre las decisiones personales y las interpersonales 125
4. Grado con que los métodos éticos. pueden cumplir con su finalidad 128

VI. Persuasión	134	
1. Métodos no racionales	134	
2. Ejemplos; elementos racionales que comúnmente acompañan a la persuasión	135	
3. Autopersuasión	141	
VII. Validez	146	
1. La validez en la Ética comparada con la validez en la Lógica inductiva y deductiva	146	
2. Evaluación de los métodos	149	
3. Grado con el que tal evaluación está implícita en el análisis mismo		153
4. Consideraciones técnicas	157	
5. Un sentido distinto de "verdadero" y su pertinencia en el problema		159
VIII. Valor Intrínseco y Valor Extrínseco	166	
1. ¿Pueden los fines ser establecidos con independencia de los medios?		166
2. Concepciones básicas; supuestos corrientes	169	
3. Tipos de acuerdo en la actitud; acuerdo respecto de los medios sin acuerdo respecto de los fines	171	
4. Acuerdo compuesto y acuerdo complejo; situaciones de refuerzo		176
5. La indispensabilidad metodológica de los medios	180	
6. La transformación de medios en fines	182	
7. Consecuencias para la ética normativa; fines y objetivos específicos		185
8. Resumen	190	
IX. Segundo Esquema de Análisis: Definiciones Persuasivas	194	
1. El rasgo característico del segundo esquema de análisis: reconocimiento de significados descriptivos ricos y variados para los términos éticos, además de su significado emotivo	194	
2. Definiciones que sostienen una causa	198	
3. El papel de tales definiciones dentro de la Ética	203	
4. El uso implícito de ellas por Platón	208	
X. Segundo Esquema: Método	212	
1. La equivalencia práctica de los dos esquemas	212	
2. Ejemplificación detallada de los métodos	215	
3. Otros paralelismos	221	
XI. Moralistas y Propagandistas	227	
1. Exhortación en favor y en contra de la exhortación	227	
2. "Propaganda" como un término científico neutral	228	
3. Definición persuasiva de "propaganda"	231	
4. Resumen	234	
XII. Algunas Teorías Relacionadas	236	
1. Los aspectos más importantes del análisis de John Dewey	236	
2. Ayer, Russell, Carnap y algunos otros	245	
3. Perry y la "inclusividad" de los intereses	247	
4. Moore y la indefinibilidad de "bueno"	250	
5. Hume	251	

XIII. Algunas Observaciones Adicionales Sobre la Función de las Definiciones 257

1. Cuasi-definiciones persuasivas 257
2. Las definiciones neutrales y su efecto sobre los intereses en el conocimiento 261
3. Definiciones paradójicas 268
4. Las definiciones en el Derecho 272

XIV. Libertad; Indeterminismo 275

1. La independencia entre la posibilidad de omitir una acción y el indeterminismo 275
2. La posibilidad de omitir una acción resulta esencial si los juicios van a guiar el comportamiento subsiguiente 277
3. Problemas similares en la teoría del castigo 281
4. Otros requisitos previos para juzgar 284
5. La falta de pertinencia ética del indeterminismo 286

XV. Consecuencias Prácticas 293

1. Un enfoque normativo de la metodología 293
2. Errores típicos acerca de las implicaciones morales de la ciencia 294
3. Sugerencias acerca del uso adecuado de la ciencia 300
4. Usos justificables de la persuasión 303
5. Conclusión 306