

## Tabla de Contenido

PRÓLOGO .....	5
AGRADECIMIENTOS .....	10
<b>CASO I: MUNICIPALIDAD DE PALPALÁ</b>	
1. Contexto general de la alianza .....	23
1.1 Algunos indicadores socioeconómicos .....	24
2. Origen y desarrollo de la alianza .....	25
3. Características de la alianza .....	27
3.1 Actores principales .....	27
3.2 La visión de cada socio .....	30
4. Análisis del funcionamiento de la alianza .....	32
4.1 Desempeño de los actores .....	32
4.2 Grado de participación/compromiso de cada socio .....	37
4.3 Potencialidades y obstáculos internos .....	38
4.4 Potencialidades y obstáculos externos .....	39
5. Perspectivas de la alianza a mediano plazo .....	40
5.1 ¿Hacia dónde va la alianza? .....	40
5.2 Las capacidades a fortalecer .....	41
5.3 Grado de replicabilidad .....	42
ANEXO: Fuentes de Información .....	43
Entrevistas .....	43
Documentación consultada .....	43
<b>CASO II: BARRIO RAMÓN ABDALA</b>	
1. Marco ambiental .....	47
1.1 Desarrollo de las alianzas .....	48
1.1.1 ¿Cómo se forma la alianza original? .....	48
1.1.2 El Consejo de Salud: una Alianza Estratégica .....	49
1.1.3 Los productos de la Alianza Estratégica .....	50
i) La Construcción de las casas del Barrio Ramón Abdala .....	50
ii) Edificación del Salón Comunitario del Barrio .....	51

iii) Microemprendimiento: "la Bloquera" .....	51
iv) Proyecto Pro-Huerta INTA: "Autoproducción de alimentos" .....	51
v) Red en Salud y Capacitación para la prevención .....	52
vi) Promoción Comunitaria .....	53
<b>Parte 2: Socios y alianzas: la experiencia de aprender a trabajar juntos .....</b>	<b>53</b>
2.1   ¿Qué ganan de las alianzas? el punto de vista de los socios .....	53
i) Municipio .....	53
ii) El Inta Pro-Huerta .....	53
iii) Cruz Roja .....	53
iv) Los Actores del Sector Privado.....	54
v) Los Vecinos del Barrio .....	54
Conclusiones.....	55
Las lecciones .....	55
Notas de Pie de Página .....	58

### CASO III: BARRIO SAN FELIPE

<b>Parte 1: ¿Cómo se forman las alianzas? .....</b>	<b>63</b>
1.   Marco ambiental .....	63
1.1   Campana .....	63
1.2   El barrio San Felipe .....	64
2.   Desarrollo de las Alianzas .....	66
2.1   Reseña de las alianzas y sus productos .....	66
2.2   La alianza original .....	66
i) El Centro de salud .....	66
2.3   Las alianzas posteriores .....	67
ii) La sede de la Sociedad de Fomento .....	67
iii) El Jardín de Infantes "prestado" y el "propio" .....	68
iv) El Centro Educativo Complementario (CEC) .....	69
v) El Polideportivo .....	69
3.   Comprobación de los productos logrados por las alianzas .....	70
i) El Centro de Salud .....	70

ii)	La sede de la Sociedad de Fomento .....	72
iii)	El Jardín de Infantes .....	72
iv)	Centro Educativo Complementario (CEC) .....	73
v)	El Polideportivo .....	75
	El futuro proyectado de las alianzas .....	75
	<b>Parte 2: Socios y alianzas: la experiencia de trabajar juntos</b> .....	76
1.	Los socios y sus puntos de vista .....	76
1.1	La Sociedad de Fomento .....	76
1.2	El Club de Leones de Campana .....	78
1.3	Siderca y la Fundación Rocca .....	80
1.4	El municipio .....	83
1.5	La Dirección General de Cultura y Educación de la Provincia de Buenos Aires .....	85
2.	¿Cómo funcionan las alianzas? .....	86
2.1	Contribuciones de los socios y liderazgo: puntos de vista sobre sí mismos y sobre los demás .....	86
2.2	Los obstáculos encontrados en el trabajo en alianzas .....	87
2.3	Los secretos del éxito: ¿Por qué las alianzas? .....	89
	Conclusiones. Lecciones de las alianzas en San Felipe .....	90
1.	Naturaleza de las alianzas .....	90
2.	Limitaciones, riesgos implícitos y desafíos de las alianzas .....	92
	Fuentes de Información .....	93
	Entrevistas .....	93
	Documentación consultada .....	93
	Notas de Pie de Página .....	94
	<b>CASO IV: BARRIO SAN JORGE</b>	
	Introducción .....	99
	<b>Parte 1: El Barrio San Jorge</b> .....	99
1.	Localización geográfica .....	99
2.	Las familias: historia y características socio demográficas .....	99

<b>Parte 2: La reconstrucción del proceso inicial .....</b>	102
2. Los aportes de los socios iniciales .....	103
3. Los aportes de los socios actuales .....	103
4. Otros productos de la Alianza inicial .....	104
Cómo continúa el proceso de formación de otras alianzas .....	104
Descripción y Características .....	104
<b>Parte 3: Socios y alianzas: la experiencia de trabajar juntos .....</b>	111
1. Las ganancias obtenidas .....	111
2. El balance del aprendizaje: aciertos, dificultades, superaciones .....	115
3. Los secretos del éxito .....	120
Conclusiones .....	120
ANEXOS .....	124
A- Nómina de entrevistados .....	124
B- Fuente de datos .....	125
Notas de Pie de Página .....	125

## CASO V: CEDERT - CAMPANA

### **Parte 1:**

1.1 Antecedentes .....	129
1.2 Desarrollo de la alianza .....	129
1.3 Evidencia de los productos de la alianza .....	132
1.4 Proyecto a futuro de la alianza .....	134

### **Parte 2:**

2.1 Beneficios obtenidos desde la alianza: la visión de los socios .....	135
2.2 El trabajo en la alianza: evaluación mutua, evolución y errores .....	136
2.3 Los secretos del éxito: ¿Por qué alianzas? .....	138
Conclusiones .....	139

## **CASO VI: COOPERATIVA UNIÓN CAMPESINA LTDA. LOS JURÍES, SANTIAGO DEL ESTEREO**

1.	Introducción .....	145
1.1	Objetivos .....	145
1.2	Aspectos Metodológicos .....	145
1.3	Breve presentación del caso .....	146
2.	Los socios de la alianza .....	147
2.1	Los socios principales de la alianza .....	148
2.2	Los otros actores de la alianza .....	151
3.	Productos de la relación entre los distintos actores de la alianza .....	153
4.	Lecciones de la alianza .....	160
5.	Limitaciones, preguntas y futuro .....	164
	Notas de Pie de Página .....	165

## **CASO VII: ENCUENTRO DE VINCULACIÓN TECNOLÓGICA EN ITUZAINGÓ**

1.	Introducción .....	169
2.	Características regionales .....	171
3.	Antecedentes de la alianza .....	171
4.	Desarrollo de la alianza .....	172
5.	Miembros de la alianza .....	175
6.	Productos de la alianza y relaciones entre los actores intervenientes .....	176
7.	Proyecto a futuro de la alianza .....	184
8.	Obstáculos de la alianza .....	185
9.	Claves del éxito de la alianza .....	186
	Notas de Pie de Página .....	202

## **CASO VIII: ESTRATEGIAS DE ALIANZAS EN TORNO A COMEDORES INFANTILES INTEGRALES EN BARRIOS PERIURBANOS DE LA CIUDAD DE CÓRDOBA**

### **Parte 1:**

1.	El contexto socioeconómico .....	207
----	----------------------------------	-----

<b>Parte 2:</b>		
1.	El desarrollo de las alianzas .....	209
1.1	Antecedentes de la alianza estratégica .....	210
1.2	La alianza actual: antecedentes - productos .....	213
2.	Los aportes de los socios .....	217
<b>Parte 3: Socios y alianza: La experiencia de aprender a trabajar juntos .....</b>	<b>222</b>	
1.	Secretos del éxito y beneficios .....	224
2.	Conclusiones .....	226
2.1	Las lecciones .....	226
2.2	Potencialidad .....	229
ANEXO:		
	Entrevistas realizadas .....	230
	Comedores visitados .....	231

## CASO IX: ISLA TALAVERA. FACULTAD LATINOAMERICANA DE CIENCIAS SOCIALES (FLACSO)

1.	Contexto general de la alianza .....	235
1.1	Componente geográfico .....	235
1.2	Contexto socioeconómico .....	235
2.	Origen y desarrollo de la alianza .....	236
3.	Características específicas de la alianza .....	236
3.1	Actores principales .....	236
3.2	La visión de cada socio .....	238
3.3	Productos específicos .....	239
4.	Ánalisis del funcionamiento de la alianza .....	241
4.1	Desempeño de los actores .....	241
4.2	Grado de participación/compromiso de cada socio .....	242
4.3	Potencialidades y obstáculos internos .....	242
4.4	Potencialidades y obstáculos externos .....	243
5.	Perspectivas de la alianza a mediano plazo .....	243
5.1	¿Hacia donde va la alianza? .....	243

5.2	Las capacidades a fortalecer .....	244
5.3	Grado de replicabilidad .....	245
	ANEXO: Fuentes de Información .....	246
	Entrevistas .....	246
	Documentación Consultada .....	246

## **CASO X: PROGRAMA SOBRE LA ERRADICACIÓN DEL TRABAJO INFANTIL EN EL PARTIDO DE CHACABUCO**

	<b>Parte 1: Construyendo la alianza .....</b>	249
1.	Antecedentes .....	249
1.2	Desarrollo de la alianza .....	250
1.3	Resultados obtenidos .....	253
	Aportes de los actores al desarrollo de la alianza .....	255
1.4	Perspectivas acerca del futuro de la alianza .....	256
	<b>Parte 2: Aprendiendo a trabajar juntos .....</b>	258
2.1	Beneficios obtenidos por los actores participantes .....	258
2.2	Organización interna de la alianza .....	259
2.3	Los secretos del éxito de la alianza .....	261
	Conclusiones .....	262
	Fuentes de información .....	262
	Documentos .....	262
	Entrevistas realizadas .....	262