

Contenido

Relación de autores	XI
Prólogo	XIII
1. Los modelos de comercio internacional: un resumen histórico (Javier Oyarzun de Laiglesia)	1
1.1. El mercantilismo	2
1.2. La escuela clásica	3
1.3. La escuela neoclásica	6
1.4. La contrastación empírica de los modelos de Ricardo y Heckscher-Ohlin, y las nuevas teorías neoclásicas	10
1.5. La escuela heterodoxa	15
2. Las bases teóricas del nuevo proteccionismo (Luis A. Lereña)	19
2.1. Introducción	20
2.2. La industria naciente	22
2.3. Equilibrio general: el arancel óptimo	26
2.4. Distorsiones	30
2.5. Economías de escala	33
2.6. Competencia monopolística	39
3. El otro movimiento europeo (Juan Velarde Fuertes)	45
4. Relación de intercambio y orígenes de las crisis económicas en España, 1922-1980 (Juan Hernández Andreu)	59
4.1. Introducción	60
4.2. Mecanismos en el origen de ambas crisis	61
4.3. Industrialización y relación de intercambio en España 1922-1980	62
4.3.1. Período 1922-1980	63
4.3.2. Subperíodo 1922-1935	64
4.3.3. Subperíodo 1922-1980 (exceptuando los años que van de 1940 a 1965)	66
4.3.4. Subperíodo 1965-1980	68
4.3.5. Subperíodo 1975-1980	68
4.4. La crisis de 1929 en España	70
4.4.1. La constancia de los precios interiores, 1928-1932	73
4.4.2. Orientación deflacionaria desde 1932	73

VI CONTENIDO

4.4.3. Deflación internacional	74
4.4.4. Plano cambiario	74
4.4.5. Relación de intercambio e industrialización después de la guerra civil	76
4.5. La crisis del petróleo en España	76
4.5.1. Explicación estructural de la crisis económica	77
4.5.2. Factores coyunturales de la crisis económica	77
4.6. Conclusiones	78
Bibliografía	78
5. El tipo de cambio a plazo en el enfoque de activos de los mercados cambiarios <i>(M.^a del Carmen Ceña Jodra, Joaquín Zamorano Valiña y María Varela Bellido)</i>	81
5.1. Introducción	82
5.2. Modelo para determinar el tipo de cambio al contado y a plazo	82
5.2.1. El mercado a plazo	83
5.2.2. Los mercados financieros	85
5.2.3. El equilibrio	85
5.3. Efectos de algunas perturbaciones	86
5.3.1. Cambios de las expectativas sobre el tipo de cambio	86
5.3.2. Cambio del diferencial de tipos de interés	88
5.4. Conclusiones	89
6. Las negociaciones sobre el comercio agrícola, textil y de servicios en la Ronda de Uruguay <i>(Montserrat Millet Soler)</i>	91
6.1. Introducción	92
6.1.1. Objetivos de la Ronda de Uruguay	92
6.1.2. Negociaciones	92
6.2. El comercio agrícola	94
6.3. El comercio de textiles y vestido	97
6.4. El comercio de servicios	99
6.5. Conclusiones	100
Bibliografía	101
7. Evolución de la cooperación internacional en el ámbito de los productos básicos <i>(Juan Ortega Galán)</i>	103
7.1. El enfoque de la cooperación en la postguerra	104
7.2. Productos para los que se conciben los acuerdos	104
7.3. Eficacia de los acuerdos	105
7.4. El Fondo Común de Productos Básicos en el contexto de los acuerdos ...	107
7.5. Las asociaciones de productores	108
7.6. De la financiación compensatoria a la ayuda	110
7.7. Conclusiones	111
Bibliografía	111
8. El comercio internacional ¿beneficioso o perjudicial para los países del Tercer Mundo? <i>(Carlos Berzosa)</i>	113
8.1. El inicio del debate	114
8.2. La teoría del intercambio desigual	117
8.3. El estado actual del debate	120
Bibliografía	124

9. La desaparición del Segundo Mundo: unas breves reflexiones (<i>Jaime Requeijo</i>) .	125
9.1. Las murallas desmoronadas	126
9.2. La doble enfermedad del socialismo real	127
9.3. El incierto futuro	133
10. La Organización Económica Internacional ante los retos y transformaciones del mundo actual (<i>Francesc Granell</i>)	139
10.1. Introducción	140
10.2. La evolución de la respuesta funcionalista tradicional	141
10.3. Los nuevos factores transnacionales	143
10.4. Conclusiones	145
11. La coyuntura actual en las relaciones económicas internacionales. Problemas y perspectivas (<i>Luis Martínez de Azagra y Francisco Galván Fernández</i>)	147
11.1. Introducción	148
11.2. Problemas estructurales	149
11.2.1. Aumento de la competencia	149
11.2.2. La transformación de la antigua URSS	151
11.2.3. Las relaciones Norte-Sur	153
11.3. Dificultades actuales y perspectivas de futuro	155
12. Interpretaciones del concepto «Nuevo Orden Económico Internacional» (<i>José Manuel Revuelta</i>)	159
12.1. Introducción	160
12.2. Etapas en la evolución del Orden Económico Internacional	161
12.3. El orden económico de Bretton Woods	164
12.4. Las demandas de un NOEI de los países en desarrollo	166
12.5. Declaración y programa de acción del NOEI	168
12.6. El Grupo de los Siete	170
12.7. Estadios del Orden Económico Internacional	172
13. La mundialización de la economía. Aproximación teórica y evolución de las inversiones directas (<i>José Manuel Agüera Sirgo</i>)	175
13.1. Introducción	176
13.2. La inadecuación del modelo dominante de la economía internacional ..	176
13.3. Un análisis integrado de la economía mundial	178
13.4. Diferentes aproximaciones a la economía mundial	178
13.5. Carácter multidimensional de la integración económica mundial	180
13.6. Las inversiones directas	183
13.7. Las orientaciones por sectores de las inversiones directas	183
13.8. Los principales países inversores	187
13.9. Las zonas de recepción	188
13.10. Conclusiones	191
Bibliografía	192
14. La proyección de los países del Este de Europa hacia la Organización Económica Internacional (<i>Eduardo Cuenca García</i>)	195
14.1. Introducción	196
14.2. El aislamiento internacional del bloque del Este	196
14.3. Intentos de cambio en el Este	197

VIII CONTENIDO

14.4. El acercamiento al GATT	200
14.5. Los países del Este y el FMI	203
14.6. El reconocimiento mutuo con la Comunidad Europea	204
14.7. La cooperación con la EFTA	205
14.8. Conclusiones	206
Bibliografía	207
15. La OPEP: del esplendor a la decadencia (Juan E. Iranzo)	209
15.1. Génesis del mercado mundial de petróleo	210
15.2. Creación de la OPEP	211
15.3. Esplendor de la OPEP	212
15.4. Crisis de la OPEP	215
15.4.1. Disminución de la demanda internacional de petróleo	216
15.4.2. Pérdida de control del mercado	217
15.4.3. Quiebra de la unidad de la OPEP	217
15.4.4. Falta de estrategia común a largo plazo	218
16. El impulso de la integración económica en la década de los noventa (Sara González Fernández)	219
16.1. La liberalización del comercio y los organismos internacionales	220
16.2. Los procesos de integración: una vía para la liberalización del comercio	221
16.3. Nuevos procesos de integración económica	225
16.4. Espacio Económico Europeo (EEE)	225
16.5. Acuerdos de asociación entre la Comunidad Europea y los países del Este de Europa	227
16.6. Tratado de Libre Comercio de América del Norte	228
16.7. Mercado del Cono Sur (MERCOSUR)	230
16.8. Integración Centroamericana	331
16.9. Comunidad Económica Africana (CEA)	232
Bibliografía	233
17. El desafío de la Comunidad Europea: los grandes proyectos comunitarios (Antonia Calvo)	235
17.1. Introducción	236
17.2. Factores determinantes de la reforma de la CEE	236
17.2.1. Factores externos	237
17.2.2. Factores internos	239
17.3. Los grandes proyectos comunitarios	244
17.3.1. Proyectos internos	244
17.3.2. Proyectos externos	269
17.4. Conclusión	274
Bibliografía	275
18. Del Informe Delors a la Conferencia Intergubernamental de Roma de diciembre de 1990: la gestación de la Unión Económica y Monetaria (UEM) de la CE (Joaquim Muns)	277
18.1. Antecedentes de la UEM. El Plan Werner	278
18.2. El Acta Unica y la integración financiera europea	279
18.3. El Informe Delors	281
18.3.1. La primera etapa	284

18.3.2. La segunda etapa	285
18.3.3. La tercera y última etapa	287
18.3.4. El debate sobre el informe Delors	288
18.4. De la Cumbre de Madrid a la Conferencia de Roma de diciembre de 1990	290
Bibliografía	292
19. El Tratado de la Unión Europea y la convergencia de las economías comunitarias (José Antonio Nieto Solís)	295
19.1. Consideraciones previas	296
19.2. La falta de unanimidad en los acuerdos de Maastricht	297
19.3. Las condiciones macroeconómicas de la Unión Monetaria	298
19.4. La política exterior y el objetivo de la Unión Política	301
19.5. Las políticas internas y la Unión Política	302
19.6. Las políticas de solidaridad y de cohesión económica y social	303
19.7. Consideraciones adicionales	305
19.8. Notas sobre el crecimiento y la convergencia en la CE	307
19.9. Convergencia y cohesión: bases de la Unión Europea	309
20. Los condicionantes de la Unión Económica y Monetaria en la política presupuestaria española (Alfonso Utrilla de la Hoz)	315
20.1. Introducción	316
20.2. La Unión Económica y Monetaria y la coordinación de las políticas presupuestarias	317
20.3. El marco comunitario de la política presupuestaria española	324
20.4. Consideraciones finales	327
Bibliografía	328
21. Instrumentos de política regional en los países de la CEE en la década de los ochenta (Laura de Pablos Escobar y Aurelia Valiño Castro)	329
21.1. Introducción	330
21.2. Bélgica	330
21.3. Dinamarca	331
21.4. Francia	332
21.5. República Federal de Alemania	334
21.6. Irlanda	335
21.7. Italia	336
21.8. Luxemburgo	338
21.9. Holanda	338
21.10. Reino Unido	339
21.10.1. Gran Bretaña	339
21.10.2. Irlanda del Norte	340
21.11. Grecia	341
21.12. Portugal	342
21.13. España	343
21.14. Conclusiones	343
Bibliografía	349
22. La banca ante el Mercado Unico (Félix Varela Parache)	351
22.1. Introducción	352
22.2. El sector financiero en el contexto comunitario	353

X CONTENIDO

22.2.1. La liberalización de capitales en la CE	353
22.2.2. La reglamentación de bancos en la CE	357
22.2.3. Otros aspectos de la liberalización financiera	359
22.3. La banca europea ante el Mercado Unico	360
22.3.1. La experiencia de los primeros años	360
22.3.2. Las perspectivas futuras	363
22.4. La banca española y el Mercado Unico	367
Bibliografía	373
23. Las concentraciones de empresas en el marco de las normas de defensa de la competencia (María Candela Sánchez Miguel)	375
23.1. Introducción	376
23.2. Concentraciones económicas en las normas sobre libre competencia	377
23.2.1. Concepto	377
23.2.2. Criterios de las concentraciones	378
23.3. Prácticas prohibidas	381
23.4. Sanciones que se derivan del incumplimiento de los requisitos para la concentración	382
Bibliografía	383
Glosario	385