

## INDICE

Introducción	1
Abreviaturas	8
<b>I. La Conversión de las Naciones Unidas sobre los Contratos de Compraventa Internacional</b>	<b>9</b>
1. Antecedentes	10
2. Documentos oficiales	12
3. Descripción general de su contenido	14
4. Países partes (arts. 89, 91 a 98 y 101)	16
A. Países signatarios y países adherentes (art. 91)	16
B. Declaraciones o reservas (arts. 92 a 98)	17
a) Reserva de que no se aplicará la parte II o la parte III (art. 92)	18
b) Reserva de que sólo se aplicará a determinadas unidades territoriales dentro de un país (reserva de estado federal, art. 93)	19
c) Reserva de que no aplicará respecto de ciertos países (art. 94)	20
d) Reserva de que no se aplicará por efecto de las reglas de derecho internacional privado (art. 95)	21
e) Reservas de que el contrato de compraventa tendrá que ser por escrito (art. 96)	22
C. Denuncia de la convención (art. 101)	23
5. Iniciación de vigencia (arts. 99 y 100)	23
A. Iniciación general de vigencia	23
B. Iniciación particular de vigencia	24
C. Efectos derogatorios	24
D. Iniciación de vigencia en México	26
a) Fecha de iniciación de vigencia	26
b) Relación con la legislación nacional	26
6. Relaciones entre conexión y los derechos nacionales	29
A. La conversión como derecho autónomo	30
B. El derecho nacional como norma supletoria de la conversión	31
a) Validez del contrato	32
b) Efectos del contrato sobre la propiedad de las mercancías	33
c) Responsabilidad extracontractual derivada de las mercancías	34
d) Tipo de interés	34
e) Lagunas de la convención	35
7. Convenciones complementarias	36
Cuadro 1.1. Países partes	38
<b>II. Ámbito de Aplicación de la Conversión (Arts. 1 a 6 y 10)</b>	<b>41</b>
1. Ámbito de aplicación material. La compraventa internacional (arts. 1 y 10)	41
A. Si los contratantes tienen su establecimiento en Estados Partes (art. 1-1a)	44
B. Si sólo un contratante tiene su establecimiento en un Estado parte (art. 1-1b)	44

2. Compraventas excluidas (arts. 2 y 3)	46
A. Compraventas para el consumo personal (art. 2a)	46
B. Ventas por subasta o judiciales (arts. 2-b y c)	47
a) Ventas por subasta	47
b) Ventas judiciales	48
C. Ventas de Ciertas Mercancías (arts. 2-d e y f)	48
a) Ventas de dinero y de valores	49
b) Ventas de buques y aeronaves	49
c) Ventas de electricidad	49
D. Tipos de compraventas excluidos (art.3)	50
a) Ventas de cosas que el vendedor debe fabricar	50
b) Ventas de mercancías y servicios	51
3. Aspectos no regulados del contrato de compraventas (arts. 4 y 5)	53
A. Validez del contrato, de sus cláusulas o de los usos (arts. 4-a)	54
a) Validez del contrato	54
b) Validez de las cláusulas del contrato	56
c) Validez de los mercantiles	56
B. Efectos sobre la propiedad de las mercancías (art. 4-b)	57
C. Daños a terceros causados por las mercancías (art.5)	57
4. Excluidos voluntarios (art.6)	58
A. Exclusión táctica	59
B. Exclusión expresa	60
C. Efectos de la exclusión	61
5. Aplicación voluntaria	61
6. Aplicación a contratos de distribución y de franquicia	63
A. Contratos de distribución	63
B. Contratos de franquicia	64
<b>III. Interpretación de la Convención</b>	67
1. Principios de interpretación (art. 7)	68
A. Interpretación internacional	68
B. La buena fe como principio de interpretación	71
C. Interpretación de las expresiones “por escrito” y “llega” (arts. 13 y 24)	73
a) Significado de “por escrito”	73
b) Significado de “llega”	73
2. Interacción de normas para resolver lagunas (arts. 7-2)	74
A. Determinación de una “laguna”	75
B. Solución de lagunas mediante extensión por analogía	77
C. Integración de normas a partir de los principios generales	77
D. El recurso al derecho interno	79
3. Usos aplicables (art. 9)	79
A. Obligatoriedad	80
a) Usos obligatorios por acuerdo experto de las partes	80
b) Uso tácitamente convenidos	81
c) Usos obligatorios por disposición de la convención	82
B. Validez de los usos	83

C. Prueba de los usos	84
4. Interpretación de términos comerciales (INCOTERMS)	84
5. Hacia una interpretación común de la convención	88
<b>IV. La Formación del Contrato de Compraventa Internacional</b>	91
1. La oferta (arts. 14-17)	92
A. Requisitos (art.14)	93
a) Estar dirigida a una o varias personas	93
b) Ser suficientemente precisa	94
c) Que indique la intención del oferente de quedar obligado	96
B. Oferta al público (art. 14-2)	97
C. Efectos de la oferta (art. 15-1)	98
D. Revocación del oferta (art. 16)	99
a) Regla general: revocabilidad de la oferta	99
b) Ofertas irrevocables	100
i) Ofertas que indican un plazo	100
ii) Ofertas que se interpretan como irrevocables	102
E. Extinción de la oferta (art.17)	103
a) Extinción por rechazo	103
b) Extinción por vencimiento de plazo	103
c) Por envío de una contraoferta	104
2. La aceptación (arts. 18-23)	104
A. Contenido (arts. 18 y 19)	105
B. Expresión de asentimiento (arts. 18, 19-2 y 21-2)	107
a) Asentamiento por declaración	107
b) Aceptación por un acto	107
c) Aceptación por silencio	108
C. Efectos de la aceptación (arts. 18 párrafos 2 y 3)	108
D. Plazo para la aceptación (arts. 18 y 20)	109
a) De ofertas verbales	110
b) De ofertas escritas con plazo	110
c) De ofertas escritas sin plazo	111
E. Aceptaciones Tardías (art.21)	111
a) Aceptación tardía por causas atribuidas al aceptante	111
b) Aceptación tardía por defectos del medio de transmisión empleado	112
F. Retiro de la aceptación (art.22)	113
3. Perfeccionamiento de contrato (art.23)	114
A. Momento de perfeccionamiento del contrato	114
B. Lugar de perfeccionamiento del contrato	115
<b>V. El Contrato de Compraventa Internacional</b>	117
1. Principio de consensualidad	117
A. Perfeccionamiento consensual del contrato (art. 11)	117
B. Resolución consensual del contrato (art. 29- 11)	119
C. Modificación consensual del contrato (art. 29-1)	121
D. Reserva que impide la aplicación de principio de consensualidad (arts. 12 y 96)	122

a) Estados que pueden hacer la reserva	122
b) Forma del contrato cuando una de las partes tiene su establecimiento en un Estado que hizo la reserva	123
c) Ley que regula el perfeccionamiento, la resolución y las modificaciones al contrato cuando no se aplica la convención	125
2. Interpretación del contrato (art. 8)	126
A. Criterio subjetivo (art. 8-1)	127
B. Criterio objetivo (art. 8-2)	128
C. Criterios adicionales (art. 8-3)	128
3. Modalidades del contrato de compraventa internacional	130
A. Modalidades por razón de la entrega de las mercancías	131
a) Compraventa EXW o “en fábrica”	131
b) Compraventa FCA o “franco transportista”	132
c) Compraventas FAS o “franco al costado del buque”	132
d) Compraventa FOB o “fanco a bordo”	133
e) Compraventa CRF o “costo y flete”	133
f) Compraventa CIF o “costo seguro y flete”	134
g) Compraventa COP o “transporte y seguro pagados hasta”	134
h) Compraventa DAF o “entregada en frontera”	134
i) Compraventa DES o “entregada sobre buque”	135
j) Compraventa DEQ o “entregada en muelle”	135
k) Compraventa DDU o “entregada derechos pagados”	136
B. Clasificación de las modalidades de entrega	137
C. Modalidades del contrato contempladas en la convención	137
<b>VI. Las Obligaciones del Vendedor</b>	139
1. Enumeración (art. 30)	139
2. Entregar las mercancías	140
A. Contenido de la obligación de entregar (art. 31)	140
B. Objeto de la entrega (art.35)	142
C. Entrega en exceso (art. 52-2)	142
D. Lugar de entrega (art. 31)	143
a) Ventas que implican el transporte	144
b) Ventas que no implican el transporte	145
c) Otros casos	145
E. Momento de la entrega (art. 33)	145
F. Entrega anticipada (52-1)	146
3. Contratar transporte y seguro (art. 32 párrafos 2 y 3)	148
A. Contratar transporte (art. 32-2)	148
B. Contratar un seguro (art. 32-3)	149
4. Entregar los documentos necesarios (art. 34)	150
5. Entregar mercancías conformes con el contrato o con la convención (arts. 35 a 40)	151
A. Entregar mercancías conformes con el contrato (art. 35-1)	151
B. Entregar mercancías conformes con la convención (art. 35-2)	152
a) Presunciones de acuerdo contractual	152

i)	Cuando el comprador manifiesta que las destinará a un uso especial	153
ii)	Cuando el vendedor envía muestras o modelos de las mercancías al comprador	153
b)	Criterios objetivos	154
i)	Aptas para su uso ordinario	154
ii)	Empacadas en la forma habitual	155
C.	Responsabilidad del vendedor por faltas de conformidad (arts. 35-3 a 40)	155
a)	Ignorancia del comprador de las faltas de conformidad (art. 35-3)	155
b)	Tiempo en que debe existir la falta de conformidad (art. 36)	157
i)	Hasta el momento de transmisión del riesgo	157
ii)	Después de la transmisión del riesgo	158
iii)	Durante un periodo de garantía	158
c)	Notificación al vendedor de la falta de conformidad (art. 39)	159
i)	Contenido de la notificación (art. 39-1)	160
ii)	Momento en que el comprador debe hacer el examen para conocer las faltas de conformidad (art. 38)	160
iii)	Plazo para hacer la notificación (art.39)	162
d)	Casos para hacer la notificación (art.39)	162
	Vendedor de la falta de conformidad (arts. 40 y 44)	163
6.	Entregar Mercancías libres de Derechos y Pretensiones de terceros (arts. 41 a 44)	165
A.	Entregar mercancías libres de derechos y pretensiones de terceros en general (art. 41)	165
B.	Entrega mercancías libres de derechos y pretensiones de tercero basadas en la propiedad intelectual (art. 42)	168
a)	Derechos y pretensiones de los que responde el vendedor	168
b)	Derechos y pretensiones de los que no responde	169
C.	Responsabilidad del vendedor por derechos o pretensiones de terceros sobre las mercancías (art.43)	170
7.	Transmitir la propiedad de las mercancías (art.30)	171
8.	Tomar medidas para la conservación de las mercancías (arts. 85, 87 y 88)	172
A.	Casos en que el vendedor tiene esta obligación (art. 85)	172
B.	Contenido de la obligación de conservar las mercancías (arts. 85,87 y 88)	173
a)	Almacenaje de las mercancías	174
b)	Venta de las mercancías	174
C.	Derechos de Reembolso y de retención del vendedor (art. 88)	175
a)	Cuando el comprador recibe las mercancías (arts. 85 y 88-1)	176
b)	Cuando el vendedor vende mercancías perecederas (art. 88-3)	176
c)	Cuando el comprador se demora excesivamente en recibir o en pagar (art. 88-1)	177
9.	Tomar medidas para reducir pérdidas (art. 77)	177

A. Casos en que hay obligación de reducir pérdidas	178
B. Contenido de la obligación de reducir pérdidas	179
C. Responsabilidad del vendedor por incumplimiento de esta obligación	180
VII. Las Obligaciones del Comprador	183
1. Enumeración (art. 53)	183
2. Pagar el precio (arts. 52, 54 a 59)	185
A. Contenido de la obligación (art. 54)	185
B. Determinación del precio (arts. 14,52,55 y 56)	187
a) Contratos con precio determinable (arts. 14 y 56)	187
i) Determinación del precio por medio del peso de las mercancías	188
b) Contratos de precio abierto (arts. 14 y 55)	188
i) ¿Hay contrato válido sin determinación de precio?	189
ii) Determinación del precio en los contratos de precio abierto	190
C. Lugar de pago del precio (art. 57)	191
a) Pago contra entrega de documentos o mercancías (art. 57-1-b)	192
i) Pago contra documentos	192
ii) Pago mediante carta de crédito	193
iii) Pago contra entrega de mercancías	193
b) Los demás casos	194
D. Tiempo de pago del precio (art. 58)	195
a) Compras que no implican el transporte (art. 58-1)	195
b) Compras que implican el transporte (art. 58-2)	196
E. Condiciones para exigir el pago del precio (arts. 58-3 y 59)	197
3. Recibir las mercancías (arts. 52 y 60)	198
A. Contenido (art. 60)	198
a) Realizar actos que posibilitan la entrega (art. 60 - a)	199
b) La recepción de las mercancías (art. 60-b)	200
B) Lugar y tiempo de esta obligación (art. 31)	201
a) Lugar (art.31)	201
b) Tiempo	201
4. Especificar las mercancías (art. 65)	202
5. Tomar medidas para conservar las mercancías (arts. 86 a 88)	205
A. Casos en que el comprador contrae esta obligación (art. 86)	205
a) Si el comprador ha recibido las mercancías (art. 86-1)	206
b) Si el comprador no ha recibido las mercancías puestas a su disposición en el lugar de destino (art. 86-2)	206
B. Contenido de la obligación (arts. 86-1, 87 y 88)	207
a) Almacenaje de las mercancías (art. 87)	207
b) Venta de las mercancías (art. 88)	208
C. Derecho de reembolso y de retención (arts. 86-1 y 88-3)	209
a) Cuando el vendedor recoge las mercancías	209
b) Cuando el comprador vende mercancías perecederas	210
c) Cuando el vendedor se demora excesivamente en recogerlas o en pagar los gastos de conservación	210
6. Tomar medidas para reducir pérdidas (art. 77)	211

A. Caso en que hay obligación de tomar medidas para reducir pérdidas	211
B. Contenido de esta obligación	212
C. Responsabilidad del comprador por incumplimiento e esta obligación	213
VIII. Incumplimiento de las Obligaciones Contractuales	215
1. Exoneración de responsabilidad por incumplimiento (arts. 79 y 80)	216
A. Incumplimiento causado por un impedimento externo (art. 79)	216
a) Casos en que se produce la exoneración de responsabilidad por incumplimiento	216
i) Incumplimiento de la parte obligada	216
ii) Incumplimiento de un tercero	219
b) Alcance de la exoneración	220
c) Condición para hacerle valer	222
B) Incumplimiento causado por la contraparte (art. 80)	223
2. Subsanción del incumplimiento (arts. 34,37 y 48)	225
A. Subsanción de incumplimiento por el vendedor (arts. 34, 37 y 48)	225
a) Subsanción antes de la fecha de entrega (arts. 34 y 37)	225
b) Subsanción después de la fecha de entrega (arts. 48)	227
B. Subsanción de incumplimiento por el comprador	230
3. Incumplimiento esencial (art. 25)	231
4. Incumplimiento previsible (arts. 71, 72 y 73)	234
A. Noción de incumplimiento previsible	235
a) Incumplimiento previsible según el artículo 71-1: "incumplimiento sustancial"	235
b) Incumplimiento previsible según el artículo 72-1: Incumplimiento esencial	237
c) El incumplimiento previsible según el artículo 73-2. Incumplimiento parcial	238
d) Una noción unitaria de incumplimiento previsible	239
B. Recursos por incumplimiento previsible	239
a) Suspensión del cumplimiento de obligaciones (art. 71 párrafos 1, 2 y 3)	240
b) Resolución del contrato (art. 72)	242
c) Resolución del contrato con entregas sucesivas (art.73)	243
C. Responsabilidad de la parte que suspende o resuelve el contrato por causa de incumplimiento previsible	244
5. Incumplimiento parcial (arts. 51 y 73)	245
A. Incumplimiento parcial de la obligación de entregar mercancías (art. 51)	245
B. Incumplimiento parcial de un contrato con entregas sucesivas (art. 73)	246
C. Incumplimiento parcial de la obligación de pagar el precio	248
D. Incumplimiento parcial de un contrato con pago de precio a plazos	249
IX. Recursos en caso de incumplimiento del vendedor	251
1. Los recursos en general (art. 45)	251
A) Fundamento de los recursos	252

B) Enumeración de los recursos	253
C) Clasificación de los recursos	253
2. Fijación de plazo suplementario (art. 47)	255
3. Resolución del contrato (arts. 26, 48, 49, 81 a 84)	257
A. Casos en que procede la resolución (art. 49-1)	258
B. Pérdida del derecho a resolver el contrato (art. 82)	259
a) Cuando la incapacidad de restituir las mercancías proviene de una causa no imputable al comprador (82-2-a)	260
b) Cuando las mercancías se deterioran o perecen al ser examinadas (art. 82-2-b)	262
c) Cuando el comprador, en el curso natural de sus negocios, hubiera dispuesto de las mercancías (art. 82-2-c)	262
C. Plazo para declarar la resolución (art. 49-2)	263
a) En caso de entrega tardía (art. 49-2-a)	263
b) En caso de otros incumplimientos (art. 49-2-b)	264
D. Efectos de la Resolución del contrato (arts. 81 y 84)	264
a) Cláusulas contractuales que se mantienen (art. 81-1)	265
b) Liberación de las obligaciones contractuales (art. 81-1)	266
c) Restitución de lo entregado (art. 82-2)	266
i) Acción para exigir la restitución	266
ii) Forma de hacer la restitución	267
iii) Contenido de la restitución (arts. 81-2 y 84)	268
iv) Gastos que causa la restitución	271
d) Indemnización de daños y perjuicios (arts. 75 y 76)	271
i) Si el comprador hace una compra de reemplazo (art. 75)	272
ii) Si el comprador no hace compra de reemplazo (art. 76)	273
4. La reducción del precio (art. 50)	274
A. Caso en que procede la reducción del precio	275
a) Si el precio no ha sido pagado	276
b) Si el precio ya fue pagado	276
B. Modo y plazo de hacerla	276
C. Cálculo de la reducción del precio	277
a) Si el precio no ha sido pagado	276
b) Si el precio ya fue pagado	276
B Modo y plazo de hacerla	276
C Cálculo de la reducción del precio	277
a) Tiempos y lugares o considerar para valorar las mercancías	277
b) Proporción en que debe rebajarse el precio	278
D) Reducción del precio y daños y perjuicios	279
a) Reducción de precio acumulada con reclamación de daños y perjuicios	279
b) La reducción de precio como alternativa de a reclamación de daños y perjuicios	280
E. Pérdida del derecho a reducir el precio (arts. 37 y 48)	282
5. Rechazo de las mercancías (art. 52)	282

A. Mercancías entregadas anticipadamente (art. 52-1)	282
B. Mercancías entregadas en exceso (art. 52-2)	284
6. Recursos judiciales	285
A. Concurrencia alternativa de la acción de cumplimiento específico con la acción indemnizatoria de daños y perjuicios	286
B. Acción de cumplimiento específico del contrato (art. 46)	289
a) Caso de incumplimiento de cualquier obligación (art.46-1)	289
b) Casos de incumplimiento de la obligación de entregar mercancías conformes con el contrato (art. 46 párrafos 2 y 3)	290
i) La sustitución de las mercancías	290
ii) La reparación de la mercancías	292
c) Faltas de conformidad consistentes en la existencia de derechos o pretensiones de terceros	293
C) Acción de Indemnización por Daños y perjuicios (art. 54-1-b)	294
a) Daños y perjuicios que deben indemnizarse (art. 74)	295
b) Modo de estimarlo en dinero	296
c) Límite de reclamación: la pérdida previsible	297
d) Reducción por razón de la pérdida evitable (art. 77)	298
X. Recursos en Caso de Incumplimiento del Comprador	301
1. Los recursos en general	301
A. Fundamento de los recursos	301
B. Enumeración (art.61)	302
C. Clasificación de los recursos	302
2. Fijación de plazo suplementario (art. 63)	303
3. La resolución del contrato (art.64)	306
A. Casos en que procede la resolución (art. 64)	307
B. Pérdida del derecho a resolver el contrato (art. 64-2)	308
a) Cuando el comprador se anticipa a cumplir (art. 64-2-a)	309
b) Cuando el vendedor no declara la resolución del contrato en un plazo razonable (art. 64-2-b)	310
C. Efectos de la resolución del contrato (arts. 81 y 84)	310
a) Cláusulas que se mantienen (art. 81-1)	311
b) Liberación de la obligación de entregar (art. 81-1)	311
c) Restitución de lo entregado (art. 81-2)	311
d) Indemnización de daños y perjuicios (arts. 75 y 76)	312
i) Si el vendedor hace una venta de reemplazo (art.75)	313
ii) Si el vendedor no hace venta de reemplazo (art.76)	314
4. Recursos Judiciales	315
A. Concurrencia alterativa de la acción de cumplimiento específico con la acción indemnizatoria de daños y perjuicios	317
B. Acción de cumplimiento específico del contrato (art. 62)	320
C. Acción de indemnización por daños y perjuicios (art. 61-1-b)	321
a) Daños y perjuicios que deben indemnizarse (art.74)	321
b) Modo de estimarlos en dinero	322
c) Límite de la reclamación: la pérdida previsible	323

d) Reducción por razón de la pérdida evitable (art. 77)	324
5. Reclamación de interese (art. 78)	324
XI. La Transmisión del Riesgo	327
1. La noción de riesgo (art. 66)	327
2. Momento de la trasmisión del riesgo (arts. 67, 68 y 69)	330
A. Compraventas que implican el transporte (art. 67)	331
a) Cuando el vendedor no está obligado a entregar las mercancías al porteador en un lugar determinado (art. 67-1)	331
b) Cuando el vendedor debe entregar al porteador en un lugar determinado (art. 67-1)	332
c) La identificación de las mercancías (art. 67-)	332
B. Compraventa de mercancías en tránsito (art. 68)	334
a) Transmisión del riesgo al momento de la celebración del contrato	335
b) Transmisión retroactivo del riesgo	336
C. Compraventa que no implican el transporte (art. 69)	338
a) Compraventas en que el comprador recoge las mercancías en el establecimiento del vendedor (art. 69-1)	338
b) Compraventas en que el comprador recoge las mercancías en un lugar distinto del establecimiento del vendedor (art. 69-2)	340
3. La reversión del riesgo al vendedor (art. 70)	341
Apéndice 1. Convención relativa a una Ley de Uniforme sobre la formación de contratos para la venta internacional de mercaderías (LUFC) (La Haya, 1964)	345
Apéndice 2. Convención relativa a una Ley Uniforme sobre la venta internacional de mercaderías (LUCI) (La Haya, 1964)	355
Apéndice 3. Proyecto de convención sobre los contratos de compraventa internacional de mercaderías, preparado por la Comisión de Naciones Unidas para el Derecho Mercantil Internacional (1978)	387
Apéndice 4. Convención de las Naciones Unidas sobre los contratos de compraventa internacional de mercaderías (Viena, 1980)	413
Apéndice 5. Convención sobre la prescripción en materia de compraventa internacional de mercaderías (Nueva York, 1974), con las reformas incluidas en el protocolo por el que se enmienda la convención sobre la prescripción e materia de compraventas internacional de mercaderías (Viena, 1980)	447
Apéndice 6. Convención sobre la representación en la compraventa internacional de mercancías (Ginebra, 1983)	463
Índice de fuentes	475