

Í N D I C E

INTRODUCCIÓN	11
--------------------	----

PRIMERA PARTE

LA COMPRAVENTA Y EL DERECHO COMERCIAL INTERNACIONAL

.....	21
-------	----

SEGUNDA PARTE

LEGISLACIÓN UNIFORME Y SELECCIÓN DE LEY APLICABLE

§ 1. Unificación de las reglas de selección de la ley aplicable a las compraventas internacionales	27
§ 2. Convención sobre la competencia del foro contractual en las compraventas internacionales	30
§ 3. Convención sobre la ley aplicable a la transferencia de la propiedad en las compraventas internacionales	31

§ 4.	Unificación del derecho sustantivo	32
	A) Presentación	32
	B) Ley Uniforme sobre formación de los contratos de compraventa internacional	35
	C) La Ley Uniforme sobre compraventas internacionales	38

TERCERA PARTE

MODALIDADES TÍPICAS DE LAS COMPRAS A DISTANCIA

§ 5.	Problemática	51
§ 6.	Las fuentes de los contratos-tipo	55
§ 7.	<i>Incoterms</i> 1953	56
§ 8.	Las "Revised American Foreign Trade Definitions" (1941)	75
§ 9.	El "Uniform Commercial Code"	82
§ 10.	Las condiciones generales para la entrega de mercadería	90
§ 11.	Otras cláusulas en las compraventas a distancia o internacionales	94

CUARTA PARTE

PAGO, INTERVENCIÓN DE TERCEROS Y CRÉDITOS DOCUMENTARIOS

§ 12.	El pago en las compraventas a distancia	97
	A) Pago "on open account"	99
	B) Pago mediante utilización de una letra de cambio	100
§ 13.	La intervención de terceros en el pago y cobranza	101

§ 14.	La intervención de los bancos en la financiación .	105
§ 15.	Mecánica y modalidades del crédito documentario	107
§ 16.	La naturaleza jurídica del crédito documentario .	120

QUINTA PARTE

"TRUST RECEIPT" Y OTRAS TÉCNICAS DE
FINANCIACIÓN

§ 17.	El "trust receipt"	127
§ 18.	Financiaciones no bancarias	135