

ÍNDICE GENERAL

<i>Prefacio a la segunda edición</i>	VII
<i>Prólogo</i>	XI

CAPÍTULO PRIMERO INTRODUCCIÓN

§ 1. Modernos sistemas de distribución comercial	1
§ 2. Origen de estos sistemas	4
§ 3. El derecho de la distribución comercial	6

CAPÍTULO II CONTRATO DE AGENCIA

§ 4. Agencia. Concepto	9
§ 5. Elementos	12
a) Esenciales	12
1) Promoción de negocios	12
2) Independencia	12
3) Unilateralidad	13
4) Estabilidad	13
5) Asignación geográfica	14
b) Ocasionales	14
1) Exclusividad	14
2) Representación	15
3) Indemnización	15
§ 6. Carácteres	15
§ 7. Naturaleza jurídica	16
a) Mandato	17
b) Mandato de interés común	18
c) Locación de obra	18
§ 8. Su legislación en el país	19
§ 9. Tratamiento jurisprudencial	21
§ 10. Derechos y obligaciones de las partes. Responsabilidad	24
a) Derechos del agente	25

1) Remuneración	25
2) Exclusividad	26
b) Deberes del agente	26
1) Cooperación	26
2) Lealtad y buena fe	27
3) Acatamiento de instrucciones	27
4) Rendición de cuentas	27
5) No incurrir en competencia desleal	27
c) Deberes y derechos del principal	28
d) Responsabilidad del agente	29
§ 11. Terminación	30
a) Contratos por tiempo determinado	31
b) Contratos por tiempo indeterminado	33
1) Intempestividad. Aviso	33
2) Indemnización	34
a) Importe de las comisiones de las que el agente se vio privado	35
b) Indemnizaciones por despido de personal	35
c) Gastos de publicidad y promoción de los productos o servicios	35
d) Clientela	35
e) Daño moral	35
3) La cuestión en diferentes contextos a nivel in- ternacional	36
§ 12. Distinción respecto de otras formas afines	36
a) Agencia artística	36
b) Agente de publicidad	37
c) Agente de viajes	37
d) Agente financiero	38
e) Agente marítimo	38
f) Viajante de comercio	39
g) Corredor	40
§ 13. Antecedentes comparados	40
a) Alemania	42
b) Francia	45
c) Suiza	47
d) España	47
e) Italia	48
f) Legislación en Latinoamérica	50
§ 14. Resumen	51

CAPÍTULO III **CONTRATO DE DISTRIBUCIÓN**

§ 15. Distribución. Concepto	53
§ 16. Función económica	55

§ 17.	Naturaleza jurídica	57
a)	Contrato atípico	57
b)	Consignación de mercaderías o comisión	59
c)	Compraventa	60
d)	Naturaleza mixta	61
§ 18.	Carácteres	63
a)	Consensual	63
b)	Bilateral	63
c)	Oneroso	63
d)	Comutativo	64
e)	No formal	64
f)	De tracto sucesivo	64
g)	"Intuitu personae"	64
h)	De colaboración o cooperación	65
§ 19.	Elementos del contrato de distribución en sentido propio	65
a)	Territorio	65
b)	Exclusividad	66
c)	Duración	67
d)	Control	68
§ 20.	Diferencias con el contrato de agencia	69
§ 21.	Diferencias con el contrato de compraventa	71
§ 22.	Tratamiento legislativo en el país. Determinación de las normas aplicables. Criterios jurisprudenciales	72
a)	Disposiciones generales sobre contratos	73
b)	Principios de otras leyes y principios generales del derecho	74
c)	Analogía. Disposiciones contractuales. Usos y costumbres	74
d)	Normas del derecho del trabajo	75
e)	Locación de obra	76
§ 23.	Derechos y obligaciones de las partes	76
a)	Del fabricante o proveedor	76
b)	Del distribuidor	77
c)	Consecuencias del incumplimiento de las obligaciones	78
§ 24.	Precio de reventa	78
§ 25.	Stocks	80
§ 26.	Terminación	80
a)	Contratos de plazo determinado	81
b)	Contratos de plazo indeterminado	81
c)	Indemnización	84
d)	Monto y oportunidad de la reparación	86
§ 27.	Antecedentes comparados	89
a)	Bélgica	90
b)	Italia	92
c)	Francia	95

d) Reino Unido	98
e) Alemania	99
f) Centroamérica	100
1) Panamá	101
2) Honduras	102
3) Costa Rica	103
4) El Salvador	103
5) Guatemala	104
6) Nicaragua	105
§ 28. Resumen	106

CAPÍTULO IV

CONTRATO DE CONCESIÓN COMERCIAL

§ 29. Problemática	109
§ 30. Significado del término “concesión” en derecho privado	110
§ 31. Terminología	112
§ 32. La concesión en el comercio actual	118
§ 33. Concesión para la venta de automotores	119
§ 34. Naturaleza jurídica	124
a) El contrato de concesión y las figuras contractual clásicas. Compraventa	124
b) Concesión de licencia de marca	125
c) Monopolio y concesión	125
d) Concesión comercial y concentración vertical de empresas	126
e) Contrato preliminar o normativo	129
f) Contrato “sui generis” o atípico. Contrato de colaboración	129
g) Contrato de adhesión	131
§ 35. Elementos	134
a) Autorización para adquirir productos del concedente	134
b) Prestación o explotación de la concesión a nombre propio	134
c) Autonomía	135
d) Exclusividad	137
e) Control	139
§ 36. Caracteres	139
a) Consensual	139
b) Bilateral	140
c) Oneroso	140
d) Comutativo	140

e) No formal	140
f) De trato sucesivo	141
g) "Intuitu personae"	141
h) De colaboración o cooperación	141
i) Contratos entre comerciantes	141
§ 37. Plazo	142
§ 38. Obligaciones del concesionario	145
§ 39. Derechos del concesionario	146
§ 40. Obligaciones del concedente	146
§ 41. Comparación con el contrato de agencia	149
a) Similitudes	150
b) Diferencias	150
§ 42. Comparación con el contrato de distribución	152
a) Similitudes	152
b) Diferencias	153
§ 43. Predominio del concedente en la relación jurídica con el concesionario	154
§ 44. Terminación. Efectos	157
a) En torno a la facultad de renuncia o rescisión ..	157
b) La indemnización por rescisión anticipada	161
c) Pronunciamiento de la Corte en autos "Automotores Saavedra SACIF c/Fiat Argentina SACIF"	
§ 45. Legislación comparada	169
a) La ley norteamericana de 1956	169
b) La ley belga de 1961	171
c) Francia	173
d) La cuestión en el Mercado Común Europeo	173
e) Centroamérica	174
f) Brasil	175
g) Conclusión	176
h) La situación en nuestro medio	176
§ 46. Resumen	180

CAPÍTULO V

CONTRATO DE FRANQUICIA COMERCIAL

§ 47. Franchising. Introducción	183
§ 48. Concepto	187
a) Antecedentes	187
b) Caracterización	189
1) Independencia de las partes	192
2) Cooperación	192
3) Permanencia de la relación	192
4) El "formato uniforme"	192

5) Obligaciones del franquiciante	193
6) Obligaciones del franquiciado	193
c) Nuestra opinión	194
§ 49. Función económica	196
§ 50. Significación jurídica	201
§ 51. Naturaleza jurídica. Teorías	203
a) Contrato de suministro	203
b) Contrato preliminar o normativo	204
c) Concesión	205
d) Distribución	208
e) Contrato de adhesión	208
f) Contrato atípico	209
§ 52. Elementos	212
a) Básicos	212
1) Licencia de marca	212
2) Transferencia de un "know-how"	213
3) Regalías	213
4) Operador de franquicia	213
5) Territorio	214
6) Método operativo	214
b) Alternativos	214
1) Compromisos de asistencia financiera	214
2) Calidad de suministros	214
3) Publicidad	215
4) Cláusulas de no competencia	215
5) Compras de bienes y/o servicios	215
6) Confidencialidad	215
§ 53. Caracteres	216
a) Autonomía	216
b) Cooperación	217
c) "Intuitu personae"	217
§ 54. Formas	218
§ 55. Plazo	220
§ 56. Remuneración	222
§ 57. Derechos y obligaciones de las partes	225
§ 58. El contrato de franquicia comercial y la propiedad industrial	230
§ 59. El contrato de franquicia comercial y la licencia de marca	234
§ 60. Apropiación de las técnicas del otorgante por el tomador. La protección del "know-how"	237
a) "Know-how" práctica y probado	237
b) "Know-how" original	238
c) "Know-how" específico	238
d) Desarrollo constante del "know-how"	238
e) "Know-how" fácilmente transmisible	238

§ 61.	Responsabilidad entre las partes y frente a terceros por vicios o defectos del producto objeto de la franquicia	239
§ 62.	Leyes laborales. Calificación del franquiciado como empleado	243
§ 63.	La responsabilidad solidaria del franquiciante a la luz del artículo 30 de la LCT	248
§ 64.	La cláusula de no competencia y el régimen de la concurrencia desleal	251
§ 65.	Modalidades de instrumentación	257
	a) Directa	257
	1) "Development agreement" o franquicia de desarrollo	258
	2) "Master franchise" independiente o acuerdo de franquicia principal	259
	b) Vía subsidiaria	260
	c) Joint venture	261
§ 66.	La franquicia comercial como técnica de integración de empresas	263
§ 67.	Transmisión de la franquicia comercial	266
§ 68.	Rescisión del contrato de franquicia comercial. Efectos	267
	a) Destino del stock	268
	b) Cláusulas de no competencia	269
	c) Indemnización por clientela	269
§ 69.	Tratamiento y desarrollo de la franquicia comercial en los Estados Unidos	270
§ 70.	Tratamiento y desarrollo de la franquicia comercial en la Comunidad Europea	277
	a) Alemania	279
	1) Duración del contrato	280
	2) Cláusula de no competencia	280
	3) Terminación. Aviso. Requisitos	281
	4) Indemnización por la terminación	281
	b) Francia	283
	c) Inglaterra	284
	d) España	286
	e) Italia	288
	f) Bélgica	288
	g) Suecia	290
§ 71.	Franquicia comercial en América latina	291
§ 72.	Imposición de no residentes. Tratamiento fiscal de las regalías. Impuestos aplicables	294
§ 73.	Proyectos de unificación de la legislación civil y comercial y la franquicia comercial	296
§ 74.	Conclusiones	299

APÉNDICE

Código de Comercio alemán	305
Código Civil italiano	312
Ley de Bélgica del 27 de julio de 1961	314
Regulación de la Comisión Federal de Comercio de los Estados Unidos	316
Regulación de la Comisión Europea (CEE) nº 4087/88, del 30/9/88. Vigencia desde el 1/2/89, sobre aplicación del artículo 85 (3) del Tratado de Roma, a ciertas categorías de convenios de franquicia comercial	331
Directiva del Consejo sobre la coordinación de las leyes de los Estados Miembros de la CEE en relación con los agentes comerciales cuentapropistas	342
Ley 194 paraguaya	350
Formato modelo de contrato internacional de agencia comercial	354
<i>Bibliografía</i>	367