

Contenido

Prefacio a la segunda edición	XI
Introducción: La formación de los años noventa..... XV	
El papel cambiante del formador	XVI
Enfoques tradicionales de formación.....	XVII
El comienzo de la era experimental	XVIII
Los conceptos cambiantes de la formación	XIX
Flexibilidad, reactividad y proactividad.....	XX
El formador “duro”.	XXI
El quinteto de formación	XXI
Tipos y papeles de los formadores	XXVII
Capítulo 1. Hay más aspectos en la formación de lo que se piensa	1
Hable, demuestre, actúe	3
Barreras del aprendizaje	7
Limitaciones de la formación	9
Métodos de aprendizaje.....	10
Identificación de las necesidades de formación.....	10
Tipos de formación.....	20
Conclusión.....	29
Capítulo 2. La conferencia.....	31
Ventajas y desventajas de la conferencia	32
Cómo hacer de la conferencia algo vivo.....	36
La hora de las preguntas y el debate	37
Tamaño de la audiencia.....	39
Uso de grupos con portavoz.....	39
Capítulo 3. Autoformación.....	43
Obstáculos para la autoformación.....	43
Aprendizaje por medio de la lectura	44
Tomar apuntes siguiendo un modelo	45

El libro de texto programado.....	47
Casetes de audio	49
Paquetes audiovisuales	50
Grabaciones en videocasete	52
Cursos por correspondencia	52
Laboratorios de idiomas y de ordenadores	53
Barreras de la autoformación	58
Capítulo 4. Formación en el trabajo.....	61
Formación particular	64
Técnicas de formación particular	65
Proyectos	67
Capítulo 5. Aprendizaje en grupos	69
Ventajas y desventajas	69
Cómo empezar un curso de formación	70
Presentaciones	79
Grupos con portavoz	80
Grupos de resolución de problemas	81
Grupos de diálogo	81
Grupos de tormentas de ideas	82
Tareas en grupo	83
Laberintos de acción.....	84
En bandeja	84
Algoritmo o árbol lógico	85
Análisis de campos de fuerza	87
Estudios de casos.....	88
Actividades estructuradas.....	89
Actividades sin estructura	95
Mezclas.....	96
El forum abierto.....	99
Capítulo 6. Formación interactiva individual	101
Representación	102
Representación de un problema real	103
Observación de la representación	103
Uso del circuito cerrado de televisión en la observación	108
La representación inversa.....	109
Representaciones con relevos	109
La representación de la silla vacía.	111
Formación de destrezas negociadoras.....	111
Tríadas	115

Solución de los problemas personales	116
Cuestionario y guía práctica para evaluar la actuación del entrevistador	119
Capítulo 7. Formación en relaciones humanas (I).....	123
El enfoque estructurado	125
El enfoque no estructurado: Los grupos de enseñanza	127
El enfoque semiestructurado.....	129
El análisis transaccional	133
Gestalt	137
Capítulo 8. Formación en relaciones humanas (II)	143
Desarrollo de un equipo	143
La negociación de papeles	146
El papel del equipo y el análisis de las necesidades..	147
La ventana de Johari	154
Técnicas de intervención	158
La formación energética	161
Aprendizaje de la acción.....	162
Círculos de calidad.....	163
Capítulo 9. Revisiones.....	167
Puntuación de contribución simple.....	168
Sociogramas direccionales.....	169
Análisis del proceso de interacción	171
Lista de interacciones.....	173
Análisis del comportamiento	174
Actividades de ritmo controlado.....	178
Juegos de comportamiento.....	179
Observación de la pecera	180
Comportamientos no verbales	180
Programación neurolingüística	184
Capítulo 10. Evaluación y validación.....	187
Validación de final de curso	192
Capítulo 11. La formación por la formación	207
Opciones de formación organizativa	208
La formación de formadores.....	209
Formadores con dedicación completa	211
Formación rutinaria del formador.....	214
El desarrollo de los formadores	218
El formador con dedicación parcial o directivo-formador	219

Competencias del formador	222
Elección de ayuda externa	224
Apéndice. Guía de recursos para el formador ocasional	229
Selección de libros	230
Selección de películas y vídeos	241
Selección de actividades de formación.....	247
Indice	259