

INDICE

PRIMERA SECCION

HISTORIA DE LAS ESCUELAS ADMINISTRATIVAS

Cap. 1. Escuela clásica	3
TAYLOR	3
Metodología de TAYLOR.....	4
Discípulos de TAYLOR	6
FAYOL	7
Concepto de FAYOL sobre la administración	7
Funciones de una actividad industrial	8
Los catorce principios de FAYOL.....	8
Cap. 2. Escuela de relaciones humanas	13
MAYO	14
Cap. 3. Escuelas de los sistemas sociales o teoría de la organización	19
SIMON	21
BARNARD	22
Teoría del equilibrio	23
Ejercicio práctico	25
Cap. 4. Administración estratégica	27
La administración estratégica	28
Estrategias de crecimiento	30

Componentes de la administración estratégica	34
Matriz de Ansoff	34
¿Qué tipo de empresa pretendemos?	35

SEGUNDA SECCION

FUNCIONES ADMINISTRATIVAS

Cap. 5. ¿Qué es la administración?	39
Cap. 6. Planeamiento	43
Grados o categorías de planes	44
Matrices	52
Matriz del Boston Consulting Group (BCG) o del portafolio de negocios	52
Análisis FODA	56
Matriz de resultados	57
Ejemplo práctico	58
Matriz de planeamiento	60
El planeamiento paso a paso	61
Decidir es sinónimo de resolver	61
Condiciones de certidumbre, incertidumbre y riesgo	62
Dime tu estilo y te diré cómo eres	63
Cap. 7. Organización	65
Orden y flexibilidad en las organizaciones	66
Organización formal e informal	67
¿Cuántos subordinados por supervisor?	68
¿Sistema verticalista o gerencia por consenso?	69
Entrepreneurs e intrapreneurs	70
Secuencia básica	73
Organigrama	73

Manual de normas y procedimientos	75
Teoría Z	75
Departamentalización	78
Departamentalización funcional	79
Departamentalización por producto	79
Departamentalización geográfica	79
Departamentalización por cliente	80
Organización matricial	80
Línea y staff	85
Ventajas y desventajas del staff	85
Centralización y descentralización	85
Posibles causas de la descentralización	86
Los grupos	87
Los grupos en las empresas	88
Interrelación	88
Cómo encaminar a un grupo	88
Comités	89
Clasificación de los comités	90
Cultura organizacional	90
Cap. 8. Manejo de los recursos humanos	95
Planeamiento de los recursos humanos	97
Reclutamiento	97
Selección	98
Capacitación	99
Evaluación del desempeño	100
Cap. 9. Dirección	103
La conducta	103
Teoría X	104
Teoría Y	104

Motivación	104
Factores motivadores	104
Teorías de las motivaciones.....	105
Jerarquía de necesidades de MASLOW	105
Teoría de la motivación de McCLELLAND	106
Teoría del reforzamiento de SKINNER.....	107
Teoría de la equidad (o inequidad) de ADAMS	107
Teoría de las expectativas	108
Teoría de motivación/higiene	108
La comunicación en las organizaciones	109
Flujo de las comunicaciones	111
Comunicación hacia abajo	111
Comunicación hacia arriba.....	111
Comunicación lateral	112
Comunicación diagonal	112
Lenguaje comunicacional	113
Ventajas y desventajas de la comunicación oral	113
Ventajas y desventajas de la comunicación escrita	113
Comunicación no verbal	114
Metacomunicación	114
Niveles de comunicación	115
Axiomas	115
Cap. 10. Control	117
Pasos básicos del proceso de control.....	117
Métodos de control	118
Control anticipado	118
Control directivo	118
Control selectivo	118

Control posterior	118
Técnicas de control	119
Estados financieros.....	119
Indices	119
Punto de equilibrio	120
Presupuestos	120
Auditoría	120
Información computarizada	121
Intranet	121
Cap. 11. El management y las características de un gerente.....	123
Características de los gerentes	125
Poder y autoridad.....	125
Liderazgo	127
Estilos de liderazgo	128
Liderazgo situacional	129
Grado de madurez.....	130
Análisis transaccional	130
Delegación	131
El rol del administrador	132
La delegación no es un cuco	133
Cómo asegurarse buenos resultados.....	134
Conducta	136
Motivación gerencial	139
Modelos administrativos motivacionales.....	139
El management y la motivación	140
Ejercicio práctico	142
Integración	142

TERCERA SECCION

DE LO GENERAL A LO PARTICULAR: LA PUBLICIDAD

Cap. 12. La publicidad y su influencia en nuestra sociedad	147
La publicidad no es un gasto, sino una inversión	149
Acerca de un efectivo plan de publicidad	152
Cinco preguntas clave con respecto al presupuesto publicitario ..	152
Cómo llevar adelante una campaña publicitaria	153
El avasallador avance de internet en la publicidad	154
Acerca de las otras formas de hacer publicidad	156
Patrocinio	156
Esponsorización	157
<i>Endorsement</i>	157
<i>Product placement</i>	157
Cap. 13. La agencia	159
¿Qué busca el cliente de una agencia?	160
Los porqués de su utilización	160
Cómo sacar provecho a las reuniones	161
Ejercicio práctico	162
Cap. 14. Estructura de una agencia	163
A) Presidencia	165
B) Dirección de cuentas	165
C) Dirección creativa	167
D) Dirección de producción	167
E) Dirección de medios	168
F) Dirección de marketing	169
G) Dirección de administración	169
H) Coordinación	170

1. Comité de planeamiento	170
2. Comité de planeamiento de la estrategia creativa	170
3. Comité de planeamiento de la estrategia de medios.....	171
4. Comité de pre-evaluación	171
5. Comité de post-evaluación	171
Cap. 15. Régimen impositivo	173
Tratamiento en ingresos brutos. Ciudad Autónoma de Buenos Aires	173
Ordenanza tarifaria. Alícuota	174
Tratamiento en IVA	174
Tratamiento en el impuesto a las ganancias	175
Cap. 16. Algo más sobre las agencias	177
La agencia cautiva	177
Las otras agencias	177
Cap. 17. El departamento de publicidad de la empresa	179
Funciones del departamento publicitario	180
Cómo se establece un presupuesto publicitario	181
Cómo se selecciona una agencia	182
Cómo se vinculan la empresa y la agencia	183

APENDICE

1. La confección del currículum vitae: primera prueba de fuego	187
Ejemplos prácticos	189
2. Manual de normas y procedimientos	197
Publiagencia Canopus S.A.	198
Manual de normas y procedimientos	198
I. Generalidades	199
II. Operatividad	202

A. Coordinación	202
B. Cuentas	204
C. Creación	208
D. Producción	209
D.1. Producción gráfica	209
D.2. Producción audiovisual	210
E. Medios	211
F. Marketing	212
Bibliografía	213