## Índice

1.	Introdu	acción	11
2.	Introdu	occión al sistema de planificación de la empresa.	15
		Una definición. — Falta de disciplina en sus formas primitivas. — La necesidad de standards profesionales. — Introducción al proceso en cinco fases. — Resumen del Capítulo 2.	
3.	Necesid	lad de la planificación de la empresa	23
		Cómo planifican las empresas. — El presupuesto no da un fin a la empresa. — Planificación departamental. — Por qué esto no constituye un adecuado sistema de planificación a largo plazo. — Resumen del Capítulo 3.	
4.	Fase 1.	Determinar el objetivo	31
		El planificador de la empresa empieza a trabajar. — Se proponen y someten a prueba varios objetivos. — Tres distintos tipos. — «Supervivencia.» — Resumen del Capítulo 4.	
5.	Fase 1.	Quién decide cuánto	41
		Los beneficios se deben a los propietarios. — Tipos de propiedad. — Sociedades anónimas. — Resumen del Capítulo 5.	

6. Fase 1.	Y decidir un fin en cuanto al beneficio	51
	Maximizar beneficios.—Rendimiento del capital empleado.— Rendimiento del capital de los accionistas. — El método del flujo de dinero descontado. — Un instrumento ideal. — Ele- gir una cifra. — Un ejemplo. — Notas sobre política y meto- dología. — Inflación. — Imposición. — Los méritos del mé- todo FDD. — Decidir el nivel del fin. — Exactitud de los cálculos. — Obligaciones. — Cobertura del dividendo. — Rendimiento del capital. — Modelos en computadores. — Revisar los fines. — Resumen del Capítulo 6.	
7 E.c. 2	Duranan and anni ita	01
/. rase 2.	Preparar una previsión	81
	Un procedimiento para establecer una previsión. — Etapa 1: Análisis de ingresos, costes y volúmenes. — Etapa 2: Las pro- yecciones. — Conclusión. — Supuestos. — Principales factores observados a lo largo del estudio. — Etapa 3: Factores que afectan a los beneficios. — Etapa 4: Previsiones. — Resumen del Capítulo 7.	
8. Fase 2.	Y declarar el probable error	129
	Algunas formas de reducir los errores. — Estimar el alcance de los errores. — Resumen del Capítulo 8.	
9. Fase 3.	Calcular el desfase y decidir la tarea	139
	Tomar en cuenta los errores. — Resumen del Capítulo 9. — Revisión de las fases 1 a 3.	
10. Fasc 4.	Determinar las limitaciones	149
	Las limitaciones pueden eclipsar el objetivo. — Limitaciones y medios. — Las empresas deben decidir en qué basarse en cuanto a los problemas morales. — Algunos ejemplos de limitaciones. — Resumen del Capítulo 10.	
11. Fase 4.	Y determinar los medios	159
	Las seis etapas. — Etapa A: Posibles medios. — Etapa B: Posibles áreas de negocios. — Etapa C: Posibles medios en los negocios existentes. — Etapa C 1: Empleo de capital en el área de negocios existente. — Efecto del empleo de capital en los desfases del beneficio. — Notas sobre los cálculos de empleo de capital. — Rendimiento del capital. — Efectos indirectos del empleo de capital. — Etapa C 2: Superar los obs-	

	táculos en el área de negocios existente. — Etapa C 3: Explotar las oportunidades en el área de negocios existente. — Etapa C 4: Uso de las fuerzas de la empresa en los negocios existentes. — Etapa C 5: Superar las debilidades en la empresa. — Etapa C 6: Plan de aumento del beneficio. — Etapa C 7: Uso de las técnicas del management. — Etapa D: Nuevas áreas de negocios. — Etapa D 1: Empleo de capital en las nuevas áreas de negocios. — Etapa D 2: Obstáculos en las nuevas áreas de negocios. — Etapa D 3: Explotar las oportunidades en las nuevas áreas de negocios. — Etapa D 4 y 5: Uso de las fuerzas en las nuevas áreas de negocios; debilidades relevantes para las nuevas áreas de negocios. — Etapa D 6 y 7: Plan de aumento del beneficio y técnicas de management. — Etapa E: Liquidación voluntaria. — Resumen del Capítulo 11.	
12 Face 4	Redactar los principios de política	195
12. 1 dsc 7.	Qué sucede en la etapa F. — Medidas combinadas. — Los principios de política. — Algunos comentarios acerca de los principios de política. — Resumen del Capítulo 12.	173
13. Fase 5.	Redactar el plan	215
	Distribuir las responsabilidades. — Especificación detallada. — Cambios en el staff. — Resumen del Capítulo 13.	
14. Correcc	ción, control, distribución	223
	Control. — Corrección. — Distribución. — Cuando llegan las penas. — Resumen del Capítulo 14.	
15. ¿Qué e	extensión temporal debe cubrir la previsión?	239
	Por qué se necesitan los planes y las previsiones. — La pró- xima acción inmediata. — Tests de sensibilidad y costes de arrastre. — Cuándo no debe establecerse una previsión. — ¿Qué extensión temporal debe cubrir? — Largo o corto plazo. — La finalidad de la planificación. — Resumen del Capítulo 15.	
16. Organiz	zación para la organización	253
J	Lo que hace el planificador de la empresa. — Su cualificación. — Su departamento. — ¿Cuánto tiempo durará? — El efecto sobre los empleados existentes. — Dos advertencias. — Resumen del Capítulo 16.	

17. La esencia de la planificación de la empresa	273	
Los ingredientes esenciales del sistema de planificación empre- sarial. — La naturaleza esencial del trabajo del planificador de la empresa. — La naturaleza esencial de la planificación em- presarial.		
Apéndices:		
1. Esquema del proceso en cinco fases	283	
2. Lista de técnicas de management	285	
3. Una aplicación de la teoría de la decisión	307	
4. Glosario de términos, de acuerdo con el sentido en que han sido usados en el texto	319	
Índice alfabético		